

実践！販売促進スキルアップ応援塾 VOL.2

「専門家が皆様のお店にお伺いします」 売れる陳列・魅せるレイアウトのコツ

個別
相談会

自社の商品陳列や店舗レイアウトを見直してみませんか？実はちょっとした違いで、お客様への伝わり方が変わり、販売増加につながるケースが多くあります。お客様に商品の価値を正しく伝え、購入・再来店を促す店舗へ生まれ変わるため、今回は、販売促進のスペシャリストが皆様のお店を訪問し、顧客目線の陳列方法や店舗レイアウト等について、アドバイスします。是非この機会にご活用ください。



● 講師 ●

エルコンサルティング

若岡 聡子 氏
(中小企業診断士)

プロフィール

顧客視点・女性視点で商品やサービスの価値を伝える販売促進が得意分野。商品の強みを活かして顧客の課題を解決するアドバイスをします。客数×客単価に効く手描きPOP作りに定評あり。(家電量販店で配信の実績)

相談
内容

- ・お客様の課題を解決している貴社の商品・サービスは何か
- ・お客様の足を止めるレイアウト・POPとは
- ・購入単価をUPする商品の魅力の伝え方 など

日時

令和4年 9月26日(月) 9:30~11:30、13:30~15:30
 令和4年 9月28日(水) 9:30~11:30、13:30~15:30
 令和4年 10月24日(月) 9:30~11:30、13:30~15:30
 令和4年 10月25日(火) 9:30~11:30、13:30~15:30
 ※1社1回限り

対象

中小・小規模事業者

相談料

無料

申込方法

下記申込書にご記入の上、FAXもしくは窓口にてお申込みください。

お問合せ

草津商工会議所 中小企業相談所
 草津市大路2丁目1-35 TEL 077-564-5201 FAX 077-569-5692

8社限定
(先着順)

「売れる陳列・魅せるレイアウトのコツ」個別相談会申込書 (FAX 077-569-5692)

事業所名		業種	
ご担当者			
希望日時	月 日	: ~	:
所在地	〒 ー	TEL	
		FAX	

※ご記入頂いた各種情報は本事業以外の目的では使用いたしません。
 駐車台数に限りがありますので、公共交通機関等のご協力をお願いいたします。
 希望日時はご希望に添えない場合があります。予めご了承ください。