

営業は難しくない!6つの極意を知って、お客様を魅了するセールス技術を身につける!

# 商談力向上セミナー

2022年  
8月26日(金)  
10~12時

参加費 **無料**

草津商工会議所



**会場** 草津商工会議所(キラリエ草津)会議室 (草津市大路2-1-35)

**定員** 30人 ※ 新型コロナウイルス感染症の状況によっては、変更の可能性があります。

**申込方法** 下記申込書にご記入の上、FAXもしくは窓口にてお申込みください。

良い商品があるのに売れなくて困っていませんか?  
実は、商品売るコツをつかむことで、商品が売れる確率は劇的に変わります。  
今回は、営業分野のスペシャリストが商談を進めるための「6つの極意」をお伝えしますので、この機会に奮ってご参加ください。

**極意その1** 商品の魅せ方で商談相手を魅了するコツとは

**極意その2** 売れる営業マンの「話し方」を習得する

**極意その3** 話を聞くだけで、勝手に欲しくなる「聞き方」の技術

**極意その4** 相手を嫌な気持ちにさせない会話術

**極意その5** 成約率が確実に上がるテストクロージングのやり方

**極意その6** 注文を確実に取るためのクロージング3つのポイント

講師



有限会社 日本アイ・オー・シー  
代表取締役 藤富 雅則

新商品企画・営業分野でのスペシャリスト。  
マーケティングコンサルタント会社で3年修行したのち、創業2年目のITベンチャーに入社し、営業責任者として、株式公開に貢献した現場主義者。  
事業者の「強み」を見つけ出し、お客様の購買欲求と結び付けていく助言に定評がある。  
飲食・サービス業から、工業系まで幅広い分野に精通している。

「商談力向上セミナー」申込書 (FAX 077-569-5692)

事業者名 \_\_\_\_\_ TEL \_\_\_\_\_

住所 \_\_\_\_\_

受講者名 \_\_\_\_\_ 業種 \_\_\_\_\_

※ご記入頂いた各種情報は本事業以外の目的では使用いたしません。  
駐車台数に限りがありますので、公共交通機関等のご協力をお願いいたします。

【主催】草津商工会議所  
中小企業相談所

〒525-0032 草津市大路2丁目1-35  
キラリエ草津3F

TEL 077-564-5201(代)  
FAX 077-569-5692