

# すぐに実践できるヒントが満載！ 売れる陳列・ 魅せるレイアウトのコツ

～本セミナー受講者には専門家との個別相談会をご受講いただけます～

ちょっとした陳列の違いで、お客様への伝わり方が変わり、販売につながるケースが多くあります。自社の店舗を見直してみませんか？本セミナーでは、お客様に商品の価値を正しく伝え、購入・再来店を促す店舗へ生まれ変わるための「陳列を見直すヒント」が満載です。本セミナー受講者には、講師との個別相談会にご参加いただくことができます。講師が実際に皆様のお店に訪問し、具体的な陳列方法やレイアウト等について、アドバイスしていただきます。是非この機会にご参加ください。



● 講師 ●

エルコンサルティング

若岡 聡子 氏  
(中小企業診断士)

プロフィール

顧客視点・女性視点で商品やサービスの価値を伝える販売促進が得意分野。商品の強みを活かして顧客の課題を解決するアドバイスをします。客数×客単価に効く手描き POP 作りに定評あり。(家電量販店で配信の実績)

## 講演 内容

- ・お客様の課題を解決している貴社の商品・サービスは何か
- ・お客様の足を止めるレイアウト・POP とは
- ・購入単価を UP する商品の魅力の伝え方 など

日時

- ・セミナー 令和4年1月17日(月) 14:00～16:00
- ・個別相談会 令和4年1月31日(月) 9:30～11:30、13:30～15:30  
※先着6社限定!  
令和4年2月1日(火) 9:30～11:30、13:30～15:30  
令和4年2月2日(水) 9:30～11:30、13:30～15:30

会場

草津商工会議所(キラリエ草津)会議室 (草津市大路2丁目1-35)

受講料

無料

定員

30人

※新型コロナウイルス感染症の状況によっては、変更の可能性があります。

申込方法

下記申込書にご記入の上、FAXもしくは窓口にてお申込みください。

お問合せ

草津商工会議所 中小企業相談所

草津市大路2丁目1-35 TEL 077-564-5201 FAX 077-569-5692

「売れる陳列・魅せるレイアウトのコツ」セミナー申込書(FAX 077-569-5692)

事業所名				業種	
氏名					
個別相談会	希望する	希望しない	希望日時:	月	日
				:	~
所在地	〒			TEL	
				FAX	

※ご記入頂いた各種情報は本事業以外の目的では使用いたしません。  
申込多数の場合、1社あたり1名限りのご受講をお願いする場合があります。  
個別相談会ご希望に添えない場合があります。予めご了承ください。